

Comprendre et conseiller une reprise d'entreprise

Durée : 3h30 / Niveau I

Parcours accessible jusqu'au 31 décembre 2025

Tarif : 150 €

Objectifs :

- Acquérir et développer les compétences et connaissances liées à la reprise d'une TPE/PME.
- Connaitre les enjeux de la phase des pourparlers, les principaux éléments d'un NDA et d'une LOI
- S'initier à la valorisation d'une cible
- Identifier et comprendre les principaux reds flags juridiques d'une société. Cerner les enjeux du protocole
- Connaitre le contenu et les objectifs d'une garantie d'actif et de passif, être capable d'identifier les principaux points de négociation.
- Comprendre le mécanisme et les conséquences à la fois juridiques et fiscales d'un LBO. Savoir structurer une reprise, connaitre les différentes sources de financement
- Finaliser la reprise : création de la holding, et le déroulement de la réunion de closing.

Méthodes mobilisées :

➤ Programme :

L'entrée en négociation

- 1.Rachat de titres ou du fonds de commerce ?
2. Enfin une cible !
La finalisation des accords
3. Finaliser la négo
4. Obtenir des garanties par le vendeur : la GAP
Structuration et reprise
5. Structurer la reprise
6. Closing en vue !

➤ Moyens pédagogiques : modules vidéos/quiz/tutoriels/infographies

➤ Modalités d'évaluation finale : un questionnaire d'évaluation est proposé à chaque fin de module. Un résultat de 70% est nécessaire pour accéder au module suivant.

Information importante :

- Les formations en e-learning ne rentrent pas dans l'abonnement.